

COMMUNIQUÉ DE PRESSE | Bruxelles, 31 octobre 2021

CRM : le résultat de la première enchère (Y-4) est disponible et publié sur elia.be/crm

BRUXELLES | Elia a publié le résultat de la première enchère du mécanisme de rémunération de la capacité (CRM) pour l'année de livraison 2025-2026 sur son site internet. Les résultats montrent que les acteurs du marché ont offert une capacité suffisante dans le cadre d'une enchère concurrentielle. Les acteurs traditionnels et les nouveaux acteurs du marché y ont participé. 40 offres ont été retenues. Ensemble, ils représentent une capacité de 4 447,7 MW. Sur la base de cette sélection, le prix moyen annuel est de 31 671,57 € par MW. En 2024, une seconde enchère (Y-1) doit être organisée pour l'année de livraison 2025-2026.

Le CRM a été mis en place par le gouvernement fédéral pour assurer l'approvisionnement en électricité lors de la sortie du nucléaire prévue par la loi à partir de 2025. Le soutien financier est destiné aux acteurs du marché qui mettent à disposition des capacités et qui ne reçoivent pas déjà de subventions d'une autre manière. En concertation avec les autorités européennes, le gouvernement belge a opté pour un CRM dit à l'échelle du marché pour lequel les capacités existantes et les nouvelles capacités sont éligibles, quelle que soit la technologie. Dans la procédure de sélection, le prix offert est le facteur décisif.

Éléments marquants

- Les 40 projets sélectionnés représentent ensemble une capacité de 4 447,7 MW
- 66% de la capacité offerte est sélectionnée. 1 648,72 MW ont été sélectionnés pour plusieurs années (contrats de 8 ou 15 ans) et 2 799 MW pour 1 an.
- Les candidatures sélectionnées sont très diversifiées. On y retrouve des unités déjà existantes (56 %), des batteries (1 %), de la gestion de la demande (7 %), ainsi que 2 nouvelles unités de productions au gaz (cycles combinés) (36 %).
- Les 2 nouvelles unités de production au gaz sont des projets à Vilvoorde (796,25 MW) et aux Awirs (805,35 MW).
- Le prix moyen pondéré des offres sélectionnées est de 31 671,57 € par MW par an.

Contacts

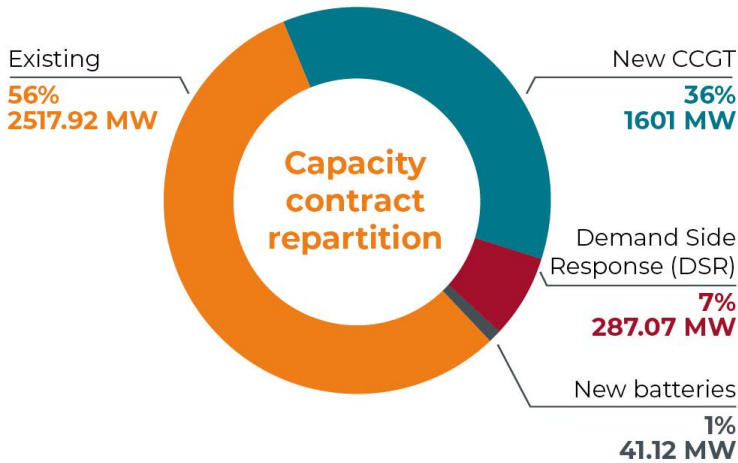
Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV



Toutes les capacités mentionnées contribuent à 100 % à la sécurité d’approvisionnement. Pour garantir cela, un facteur de réduction (« derating factor ») est déterminé pour chaque technologie. Une centrale thermique se voit attribuer un plus grand degré de sécurité d’approvisionnement qu’une autre option comme les batteries. Par conséquent, certaines technologies comme les batteries disposent en réalité d’une plus grande capacité installée que celle pour laquelle elles ont été sélectionnées dans le cadre du CRM.

La première enchère CRM (Y-4) doit être livrée en 2025-2026. Environ les trois quarts des dossiers retenus (2 799 MW) ont demandé une durée de contrat de 1 an. Des offres (1 648,72 MW) ont également été sélectionnées pour une durée de 8 et 15 ans (cela concerne les nouvelles centrales au gaz et des projets de batteries).

Le coût total du CRM ne peut être déterminé à ce stade. Une seconde enchère doit être organisée en 2024 (Y-1) pour cette année de livraison 2025-2026. Cette possibilité a été expressément prévue pour calibrer au mieux le volume à contracter et s’assurer une participation la plus large possible de toutes les technologies.

Contacts

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV

Le CRM en bref

CRM est l'abréviation de *capacity remuneration mechanism*, c.-à-d. le mécanisme de rémunération de la capacité. Il doit veiller à ce qu'une capacité suffisante soit disponible pour garantir la sécurité d'approvisionnement dans un contexte de sortie du nucléaire. Il est destiné aux acteurs de marché qui mettent une capacité à la disposition du marché et ne reçoivent pas de subventions d'une autre manière.

Le CRM fournit une indemnisation au marché pour la mise à disposition d'une capacité, et non pour sa production proprement dite. C'est le marché qui déterminera ensuite qui produira réellement, par le jeu de l'offre et de la demande.

Le soutien financier est nécessaire pour fournir ce que l'on appelle le « missing money » dans le modèle économique. Il s'agit de la différence entre le coût réel de la production (y compris les investissements nécessaires à cet effet) et ce que le marché peut offrir. Sans ce soutien financier, il n'y a aucune garantie que la capacité sera disponible en cas de besoin, ce qui compromettrait la sécurité d'approvisionnement.

Le volume de l'enchère CRM est déterminé par une courbe de demande. Le CRM est établi en fonction de la sécurité d'approvisionnement et est calculé sur la base de la consommation de pointe annuelle (sur une base annuelle). La consommation de pointe en Belgique a été calculée à 13,5 GW pour le calcul du volume du CRM, selon une méthodologie fixée par la loi.

Pour déterminer le volume à sélectionner aujourd'hui, il a été tenu compte des unités qui ont indiqué, lors de l'enchère et selon le cadre prévu, qu'elles seront présentes sur le marché en 2025 même si elles ne participent pas à cette enchère. Le volume à sélectionner a donc été calibré de telle manière à éviter un surdimensionnement lors de cette enchère Y-4. C'est ainsi que 4 447,7 MW ont été sélectionnés.

Contacts

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV

Le rôle d'Elia

Elia a organisé la première enchère du CRM sur demande de la ministre de l'Énergie, conformément à ce qui est prévu par la loi sur l'organisation du marché de l'électricité, et comme approuvé par la Commission européenne. Une phase de préqualification avait été ouverte au mois de mai de cette année pour chaque unité de production d'au moins 1 MW de notre pays qui ne bénéficiait d'aucun autre mécanisme de subvention, ainsi que pour d'autres technologies comme la gestion de la demande. Les capacités préqualifiées ont pu soumettre leur offre entre les 16 et 30 septembre de cette année.

C'est la première mais pas la dernière enchère CRM

Afin d'également garantir la sécurité d'approvisionnement après la première année de livraison du CRM (2025-2026), des enchères sont aussi prévues pour les années de livraison suivantes (tant Y-4 que Y-1). Dans ce cadre, Elia prépare déjà en parallèle les étapes nécessaires à l'organisation de l'enchère Y-4 de l'année de livraison 26-27 qui se conclura en octobre 2022. Il est à noter qu'au travers de la présente enchère Y-4 pour l'année de livraison 2025-2026, 1 648,72 MW ont été sélectionnés pour plusieurs années, de sorte qu'il en sera tenu compte dans les volumes à contracter pour les enchères suivantes. Selon une directive européenne, les enchères CRM peuvent être organisées pour une durée maximale de 10 ans.

Auction Report

Les résultats sont désormais connus. Les éléments publics sont repris dans un « *auction report* » sur le site internet www.Elia.be. L'ensemble de la procédure a été soumise à la validation du régulateur fédéral, la CREG, assisté pour cette tâche d'un auditeur externe garantissant le respect le plus strict du cadre réglementaire tant pour la mise en place du mécanisme que pour le choix des unités sélectionnées. Cette première enchère pour l'année de livraison 2025-2026 s'est déroulée conformément aux prescrits de la Loi électricité.

Contacts

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV

À propos d'Elia Group

Dans le top 5 européen

Elia Group est actif dans le transport d'électricité et veille à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19.271 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord-est de l'Allemagne (50Hertz). Notre groupe figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau européens. Avec un taux de fiabilité de 99,999 %, nous mettons un réseau électrique robuste au service de la communauté et du bien-être socio-économique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

Acteur de la transition énergétique

Elia Group stimule l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de notre société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable. En parallèle, le groupe innove dans ses systèmes opérationnels et développe de nouveaux produits de marché afin que de nouvelles technologies et acteurs de marché aient accès à notre réseau. Elia Group concrétise ainsi la transition énergétique.

Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, Elia Group agit dans l'intérêt de la communauté. Nous adaptons constamment notre réseau de transport au mix énergétique qui évolue rapidement et intègre toujours plus d'énergie renouvelable. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur et des autorités compétentes pour aider à construire le système énergétique de demain.

Ouverture internationale

Outre ses activités de gestionnaire de réseau de transport, Elia Group fournit aussi des services de consultance à des clients internationaux via Elia Grid International (EGI). Elia fait également partie du consortium Nemo Link qui exploite la première interconnexion électrique sous-marine entre la Belgique et la Grande-Bretagne. Le groupe Elia opère sous l'entité juridique Elia Group, une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Plus d'informations : elia.be & eliagroup.eu

Contacts

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | marleen.vanhecke@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV