

PERSBERICHT | 31 OKTOBER 2021

## Resultaten eerste CRM-veiling (Y-4) gekend en gepubliceerd op [elia.be/crm](https://elia.be/crm)

**BRUSSEL |** Netbeheerder Elia heeft de resultaten gepubliceerd van de eerste veiling van het capaciteitsremuneratiemechanisme (CRM) voor het leveringsjaar 2025-2026. Uit de resultaten blijkt dat de marktpartijen voldoende capaciteit hebben aangeboden voor een competitieve veiling. Zowel de traditionele als nieuwe marktpelers hebben deelgenomen. 40 projecten zijn weerhouden. Samen vertegenwoordigen die een capaciteit van 4.447,7 MW. Op basis van deze selectie is de gemiddelde jaarprijs € 31.671,57 per MW. In 2024 (Y-1) volgt er voor het leveringsjaar 2025-2026 nog een tweede veiling.

Het CRM is opgezet door de federale regering om elektriciteitsbevoorrading te verzekeren bij de wettelijk voorziene kernuitstap vanaf 2025. De financiële ondersteuning is bedoeld voor marktpelers die capaciteit ter beschikking stellen en die op geen enkele andere manier al subsidies ontvangen. In overleg met de Europese autoriteiten heeft de Belgische overheid geopteerd voor een marktbrede CRM. Dat betekent dat zowel bestaande als nieuwe capaciteit in aanmerking komt en ook elk type technologie. In de selectieprocedure is de aangeboden prijs de beslissende factor.

### Belangrijkste resultaten

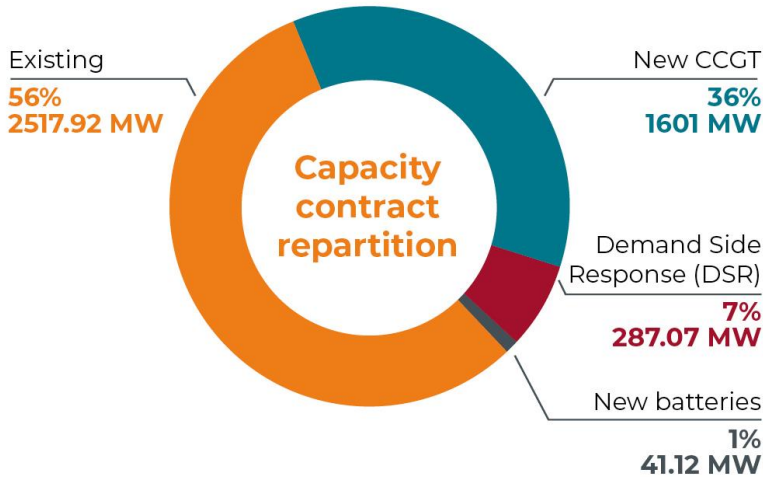
- De 40 geselecteerde projecten vertegenwoordigen samen een capaciteit van 4.447,7 MW.
- 66% van de aangeboden capaciteit is geselecteerd: 1.648,72 MW voor meerdere jaren (8 of 15 jaar) en 2.799 MW voor 1 jaar.
- De weerhouden projecten zijn heel divers. Het gaat zowel om bestaande eenheden (56%) als batterijprojecten (1%), vraagbeheer (7%) en 2 nieuwe gasproductie-eenheden (gecombineerde cyclus) (36%).
- De 2 nieuwe gasproductie-eenheden zijn projecten in Vilvoorde (796,25 MW) en Awirs (803,35 MW).
- De gemiddelde jaarprijs van de geselecteerde projecten is € 31.671,57 per MW.

### Contactpersonen

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV



Alle vermelde capaciteitswaarden dragen voor 100 procent bij aan de bevoorradingszekerheid. Om dit te garanderen is per technologie een zogenaamde reductiefactor bepaald (“*de-rating factor*”). Een thermische centrale krijgt een grotere leveringszekerheid toegekend dan bv. batterijtechnologie. Dit heeft als gevolg dat sommige technologieën -zoals batterijen- in werkelijkheid een grotere geïnstalleerde capaciteit hebben dan diegene waarvoor ze in het CRM zijn geselecteerd.

Deze eerste CRM-veiling (Y-4) is voor levering in het jaar 2025-2026. Ongeveer driekwart van de weerhouden dossiers (2.799 MW) heeft een contractduur van 1 jaar gevraagd. Er zijn er ook (1.648,72 MW) voor een periode van 8 en 15 jaar (nieuwe gascentrales en batterijprojecten).

De totale kost van het CRM kan in dit stadium nog niet worden bepaald. In 2024 (Y-1) moet er voor het leveringsjaar 2025-2026 nog een tweede veiling worden georganiseerd. Dit geeft de mogelijkheid om het te contracteren volume zo goed mogelijk af te stemmen op de noden van dat moment en een zo ruim mogelijke deelname van alle technologieën te waarborgen.

## Contactpersonen

### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
 Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
 Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

## Het CRM in een notendop

CRM staat voor *Capacity Remuneration Mechanism*; het remuneratiemechanisme van de capaciteit. Het CRM moet ervoor zorgen dat er voldoende capaciteit beschikbaar is om de bevoorradingzekerheid te handhaven in de context van de voorziene kernuitstap. Het mechanisme is bedoeld voor marktspelers die capaciteit ter beschikking stellen van de elektriciteitsmarkt en die op geen enkele andere manier al subsidies ontvangen.

Het CRM biedt de marktpartijen een vergoeding voor het ter beschikking stellen van capaciteit en dus niet voor de daadwerkelijke productie. Het is uiteindelijk de markt die zal bepalen wie er daadwerkelijk produceert via het principe van vraag en aanbod.

De financiële ondersteuning is nodig om de zogenaamde “missing money” op te vangen. Dit is het verschil tussen de werkelijke productiekosten (met inbegrip van de investeringen die nodig zijn om te produceren) en wat de markt kan bieden. Zonder financiële steun is er geen garantie dat de capaciteit beschikbaar zal zijn wanneer dat nodig is. Dit zou de bevoorradingzekerheid in het gedrang kunnen brengen.

Het volume van de CRM-veiling wordt bepaald door een vraagcurve. Omdat een CRM de bevoorradingzekerheid moet handhaven, gebeurt de berekening op basis van het jaarlijkse piekverbruik. In België is dat piekverbruik (volgens een bij wet bepaalde methodologie) vastgelegd op 13,5 GW.

Bij het bepalen van het exact te contracteren volume is tijdens de veiling rekening gehouden met bestaande eenheden die (tijdens de procedure voorafgaand aan de veiling en volgens het wettelijke kader) aangeven in 2025 op de markt te zijn maar (nog) niet deelnemen aan de veiling. Zo kon in deze Y-4 veiling een overdimensionering vermeden worden en kwamen we tot een capaciteitsvolume van 4.447,7 MW.

### Contactpersonen

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

## De rol van Elia

Elia heeft de eerste CRM-veiling georganiseerd op verzoek van de federale minister van energie, overeenkomstig de wet op de organisatie van de elektriciteitsmarkt en zoals goedgekeurd door de Europese Commissie. In mei 2021 werd een prekwificatieperiode opgestart voor elke productie-eenheid van ten minste 1 MW in ons land die niet in aanmerking kwam voor enig ander subsidiemechanisme, alsook voor andere technologieën zoals vraagbeheer. De projecten die geprekwalificeerd werden, konden hun aanbod indienen tussen 16 en 30 september 2021.

## De eerste maar niet de laatste CRM-veiling

Om de bevoorradingszekerheid ook na het eerste leveringsjaar van het CRM te garanderen (2025-2026), zijn er ook voor de daaropvolgende leveringsjaren veilingen voorzien (zowel Y-4 als Y-1). Daarom onderneemt Elia nu al de nodige stappen voor de organisatie van de Y-4-veiling van het leveringsjaar 2026-2027. Die wordt in oktober 2022 afgesloten. Bij de berekening van toekomstige volumes zal het resultaat van deze eerste veiling in rekening worden gebracht. 1.648,7 MW is immers geselecteerd met een contract voor meerdere jaren. Volgens een Europese richtlijn kunnen de CRM-veilingen georganiseerd worden over een maximale periode van 10 jaar.

## Veilingsrapport

Het rapport van de veiling (“auction report”) is publiek en kan geraadpleegd worden op de [www.elia.be/crm](http://www.elia.be/crm). De volledige procedure werd ter goedkeuring voorgelegd aan de CREG, de federale regulator. De CREG werd in deze opdracht bijgestaan door een externe auditor, die de strikte naleving van de regelgeving garandeerde, zowel voor de uitvoering van het mechanisme als voor de keuze van de geselecteerde eenheden. Deze eerste veiling voor het leveringsjaar 2025-2026 is conform de bepalingen van de Elektriciteitswet verlopen.

### Contactpersonen

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

## Over Elia Group

### Een Europese top 5 speler

Elia groep is actief in elektriciteitstransmissie. We zorgen dat productie en verbruik op elk moment in balans zijn. Zo voorzien we 30 miljoen eindverbruikers van elektriciteit. Met filialen in België (Elia) en het noorden en oosten van Duitsland (50Hertz) beheren we 19.271 km aan hoogspanningsverbindingen. Onze groep behoort daarmee tot de Europese top 5. Met een betrouwbaarheidsgraad van 99,999 % geven we de samenleving een robuust elektriciteitsnet dat belangrijk is voor de socio-economische welvaart. We willen ook een katalysator zijn voor een geslaagde energietransitie naar een betrouwbaar, duurzaam én betaalbaar energiesysteem.

### Wij maken de energietransitie waar

Door de uitbouw van internationale hoogspanningsverbindingen en het integreren van steeds grotere hoeveelheden hernieuwbare energieproductie, stimuleert Elia groep zowel de integratie van de Europese energiemarkt als de decarbonisering van onze samenleving. Tegelijk optimaliseert Elia groep voortdurend haar operationele systemen en ontwikkelt ze nieuwe marktproducten zodat nieuwe technologieën en marktpartijen toegang krijgen tot ons net. Elia groep maakt zo de energietransitie waar.

### In het belang van de samenleving

Als centrale speler in het energiesysteem zet Elia groep zich in voor het belang van de samenleving. We spelen in op de snel veranderende energiemix met meer hernieuwbare energie en passen ons transmissienet voortdurend aan. We zorgen er ook voor dat investeringen op tijd en binnen het budget worden uitgevoerd en met een maximale focus op veiligheid. Bij de realisatie van onze projecten gaan we voor een proactief stakeholdermanagement, waarbij we heel vroeg in het ontwikkelingsproces en met alle betrokkenen wederzijdse communicatie opstarten. We stellen onze expertise ook ten dienste van onze sector en bevoegde overheden om het energiesysteem van de toekomst uit te bouwen.

### Internationaal georiënteerd

Naast activiteiten als transmissienetbeheerder, levert Elia groep diverse consultingdiensten aan internationale klanten via Elia Grid International (EGI). Elia maakt ook deel uit van het consortium Nemo Link dat de eerste onderzeese elektrische interconnector exploiteert tussen België en Groot-Brittannië. Elia groep is actief onder de juridische entiteit Elia Group, een beursgenoteerde onderneming waarvan de referentieaandeelhouder de gemeentelijke holding Publi-T is.

**Meer informatie: [elia.be](https://www.elia.be) & [eliagroup.eu](https://www.eliagroup.eu)**

### Contactpersonen

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

**Elia Transmission Belgium SA/NV**

