

COMMUNIQUE DE PRESSE | 28 OCTOBRE 2022

## Résultat de la première enchère (Y-4) pour la période 2026-2027 publié sur [elia.be/crm](https://elia.be/crm)

**BRUXELLES | Le gestionnaire de réseau Elia a publié le résultat de la deuxième enchère CRM. Celle-ci tenait compte de la prolongation de deux réacteurs nucléaires et de l'enchère réussie de l'année passée. Au final, aucune capacité n'a été contractée. Les producteurs disposant d'une capacité de production existante ont reporté leur participation à l'enchère Y-1 (pour un total de 6 682 MW). Le volume de ce qu'on appelle l'option « Opt-Out IN » sera retranché du volume faisant l'objet de l'enchère (courbe de demande de 6 417 MW). Cette enchère Y-4 pour la période 2026-2027 a ainsi été totalement couverte.**

Des acteurs de marché traditionnels et de nouveaux acteurs de marché ont participé à cette deuxième enchère CRM. En 2025, une autre enchère (Y-1) sera organisée pour la période de fourniture 2026-2027. Le volume qui pourra être contracté sera fixé ultérieurement.

### Le CRM, c'est quoi ?

Le CRM a été mis en place par le gouvernement fédéral en vue d'assurer l'approvisionnement électrique à la suite de la sortie (partielle) du nucléaire prévue à partir de 2025. Le soutien financier est destiné aux acteurs de marché qui mettent de la capacité à disposition et ne reçoivent aucun autre subside. En concertation avec les autorités européennes, le gouvernement belge a opté pour un CRM à l'échelle du marché. Cela signifie que tant les capacités existantes que nouvelles entrent en ligne de compte, ainsi que toutes les technologies. Dans la procédure de sélection, le prix offert est le facteur décisif. Le volume faisant l'objet de l'enchère est fixé par la ministre de l'Énergie sur la base de scénarios et de calculs d'Elia, et après avis de la CREG.

#### Contacts

##### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

## Principaux résultats de la deuxième enchère CRM

- Du point de vue technique, l'enchère s'est correctement déroulée.
- La CREG, l'organe de régulation, a contrôlé et validé les résultats.
- Lors de cette enchère, une capacité totale de 1,2 GW a été offerte.
- Aucune capacité n'a au final été contractée car la courbe de demande était totalement couverte par la prolongation de deux réacteurs nucléaires, par le volume contracté lors de l'enchère précédente et par la capacité existante qui ne souhaite pas encore participer (Opt-Out IN).

Cette deuxième enchère CRM (Y-4) a été mise en place pour la période de fourniture 2026-2027. La ministre fédérale de l'Énergie avait fixé la courbe de demande le 30 mars 2022. Il a pour ce faire été tenu compte de la prolongation de Doel 4 et Tihange 3 (1 662 MW après réduction) ainsi que des 1 648,72 MW de contrats longue durée pour les projets de batteries et centrales au gaz (8 à 15 ans) déjà attribués l'année passée lors de la première enchère CRM.

Durant l'enchère, il a également été tenu compte, pour la fixation du volume à contracter, de la capacité existante qui sera disponible sur le marché en 2026 mais qui ne participe pas (encore) à l'enchère. Au total, 6 682 MW de capacité existante ont opté pour cette possibilité appelée « Opt-Out IN ». Cette capacité ne montre aucune intention de quitter le marché et est retranchée du volume à mettre aux enchères. La totalité de la courbe de demande a ainsi pu être couverte, en évitant un surdimensionnement (de la demande et des coûts).

Les dossiers introduits (pour un total de 1,2 GW) n'ont donc pas été contractés. Il s'agissait d'environ 800 MW de nouvelle capacité, de 140 MW de gestion de la demande et de 240 MW de cogénération.

Le coût du CRM pour la période de fourniture 2026-2027 ne peut pas encore être déterminé pour le moment. En 2025 (Y-1), une deuxième enchère doit encore être organisée. Cela permet d'aligner au mieux le volume contracté avec les besoins à ce moment et de garantir une participation aussi large que possible de toutes les technologies.

### Contacts

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

## Principes de base du CRM belge

Le CRM offre aux acteurs de marché une indemnisation pour la mise à disposition de leur capacité et non pour la production réelle. C'est le marché qui déterminera au final qui produira réellement via le principe de l'offre et de la demande. Le soutien financier est nécessaire pour compenser ce qu'on appelle le « missing money ». Il s'agit de la différence entre les coûts de production réels (comprenant aussi les investissements nécessaires à la production) et ce que le marché peut proposer. Sans soutien financier, il n'y a aucune certitude que la capacité soit disponible au moment où on en a besoin, ce qui pourrait mettre la sécurité d'approvisionnement en péril.

Le volume de l'enchère CRM est défini par une courbe de demande. Étant donné qu'un CRM doit garantir la sécurité d'approvisionnement, le calcul se fait sur la base de la consommation de pointe annuelle. En Belgique, cette consommation de pointe (définie selon une méthodologie prévue par la loi) est fixée à 14 GW.

## Le rôle d'Elia

Elia organise l'enchère CRM à la demande de la ministre fédérale de l'Énergie, conformément à la loi relative à l'organisation du marché de l'électricité et tel que validé par la Commission européenne. En mai 2022, une période de préqualification a été lancée pour chaque unité de production d'au moins 1 MW de notre pays qui n'entraîne en ligne de compte pour aucun autre mécanisme de subside ainsi que pour d'autres technologies comme la gestion de la demande. Les projets préqualifiés pouvaient remettre leur offre entre le 16 et le 30 septembre 2022.

## D'autres enchères CRM à venir

Afin de garantir la sécurité d'approvisionnement après la sortie partielle du nucléaire, une directive européenne prévoit que des enchères CRM puissent être organisées pendant maximum 10 ans. L'année passée s'est tenue la première enchère pour la période de fourniture 2025-2026. D'autres enchères sont également prévues dans les années à venir (tant Y-4 que Y-1). Lors du calcul des volumes futurs, le résultat des enchères précédentes sera toujours pris en compte.

## Rapport d'enchère

### Contacts

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

Elia Transmission Belgium SA/NV

Le rapport de l'enchère (« auction report ») est public et peut être consulté sur la page [www.elia.be/crm](http://www.elia.be/crm). La procédure complète a été soumise pour approbation à la CREG, le régulateur fédéral. La CREG a été assistée dans cette tâche par un auditeur externe qui garantissait le respect strict de la réglementation, tant pour la mise en œuvre du mécanisme que pour le choix des unités sélectionnées. L'enchère pour la période de fourniture 2026-2027 est conforme aux dispositions de la loi Électricité.

## Contacts

### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)

Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

**Elia Transmission Belgium SA/NV**

## À propos du groupe Elia

### Dans le top 5 européen

Le groupe Elia est actif dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19 271 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord-est de l'Allemagne (50Hertz). Notre groupe figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau européens. Nous mettons un réseau électrique robuste et fiable à 99,999 % au service de la communauté et du bien-être socioéconomique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

### Acteur de la transition énergétique

Le groupe Elia stimule l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de notre société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable. En parallèle, le groupe Elia optimise en permanence ses systèmes opérationnels et développe de nouveaux produits de marché afin que de nouveaux acteurs de marché et technologies aient accès à notre réseau. Le groupe Elia concrétise ainsi la transition énergétique.

### Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, le groupe Elia agit dans l'intérêt de la communauté. Nous adaptons constamment notre réseau de transport au mix énergétique qui évolue rapidement et intègre toujours plus d'énergie renouvelable. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur et des autorités compétentes pour aider à construire le système énergétique de demain.

### Ouverture internationale

Outre ses activités de gestionnaire de réseau de transport, le groupe Elia fournit aussi des services de consultance à des clients internationaux via Elia Grid International (EGI). Elia fait également partie du consortium Nemo Link qui exploite la première interconnexion électrique sous-marine entre la Belgique et la Grande-Bretagne. Le Groupe opère sous l'entité juridique Elia Group, une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Pour plus d'informations : [elia.be](http://elia.be) & [eliagroup.eu](http://eliagroup.eu)

### Contacts

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)  
Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | [marielaure.vanwanseele@elia.be](mailto:marielaure.vanwanseele@elia.be)  
Marleen Vanhecke (ENG) | M +32 486 49 01 09 | [marleen.vanhecke@elia.be](mailto:marleen.vanhecke@elia.be)

**Elia Transmission Belgium SA/NV**