



Résultat de l'enchère CRM (Y-4) pour la période 2027-2028 publié sur elia.be/crm

BRUXELLES | Le gestionnaire de réseau Elia a communiqué le résultat de la troisième enchère du mécanisme de rémunération de la capacité (CRM). Cette enchère est organisée en vue de garantir la sécurité d'approvisionnement dans quatre ans (période de fourniture 2027-2028). Les résultats révèlent que 22 projets ont participé, pour une capacité totale de 1.576 MW. Tous les projets ont été retenus. Le prix annuel moyen pour cette troisième enchère est de €36.372,88 par MW, un chiffre en ligne avec les enchères précédentes.

Le CRM, c'est quoi encore ?

Le CRM a été mis en place en vue d'assurer l'approvisionnement électrique après la sortie partielle du nucléaire (à partir de 2025). Le soutien financier est octroyé aux acteurs de marché pour la mise à disposition de capacité en vue de garantir la sécurité d'approvisionnement et s'applique uniquement aux capacités ne recevant aucun autre subside. En concertation avec les autorités européennes, le gouvernement belge a opté pour un CRM à l'échelle du marché. Cela signifie que tant les capacités existantes que nouvelles entrent en ligne de compte, ainsi que toutes les technologies (centrales thermiques, batteries, gestion de la demande, etc.). Récemment, l'Europe a aussi officiellement approuvé cette approche. Dans la procédure de sélection, le prix offert est le facteur décisif. Le volume à mettre aux enchères est fixé par la ministre fédérale de l'Énergie après avis de la CREG, sur la base des scénarios et calculs d'Elia. Le volume de l'enchère CRM est défini par une courbe de demande. Étant donné qu'un CRM doit garantir la sécurité d'approvisionnement, le calcul se fait sur la base de la consommation de pointe annuelle attendue. Celle-ci est déterminée par le biais d'une méthodologie fixée par la loi et s'élève à 14 GW pour la période de fourniture 2027-2028.

Principaux résultats de la troisième enchère CRM

- L'enchère s'est correctement déroulée. La CREG, l'organe de régulation, a contrôlé et validé les résultats.
- Dans cette enchère Y-4, toute la capacité proposée a été retenue (1.576 MW, après derating). Il s'agit de 972 MW de capacité existante (principalement thermique), dont environ 50 MW de gestion de la demande, 357 MW de nouveaux projets de batteries et 246 MW liés à la prolongation temporaire d'une centrale au gaz existante en mode OCGT.
- Étant donné que le volume proposé pour la période 2027-2028 était plus faible que la courbe de demande, les 143 MW restants seront ajoutés aux prochaines enchères organisées pour cette période de fourniture.
- À la demande de la ministre de l'Énergie, on a tenu compte lors du calcul du volume à mettre aux enchères (courbe de demande) de la prolongation des réacteurs de Doel 4 et Tihange 3 (1.662 MW après derating) et des 1.657,77 MW de contrats à long terme pour les projets de batteries et les centrales au gaz déjà retenus il y a deux ans lors de la première enchère CRM (Y-4 pour la période de fourniture 2025-2026).

- La capacité proposée a été sélectionnée à un prix annuel moyen de €36.372,88 par MW. Ce chiffre est en ligne avec les résultats des enchères précédentes.
- Si l'on tient compte des précédentes enchères, le volume contracté pour la période de fourniture 2027-2028 s'élève désormais à 3.234 MW (dont environ 2.000 MW de nouvelles capacités).
- En vue de garantir la sécurité d'approvisionnement dans un contexte qui évolue rapidement, le gouvernement a l'intention d'apporter de nouvelles améliorations au CRM, telles que la mise en place d'une enchère Y-2 supplémentaire. Nous sommes donc aussi en bonne voie concernant la sécurité d'approvisionnement pour la période de fourniture 2027-2028. Par ailleurs, il demeure également important de s'attaquer aux derniers obstacles pour la participation au CRM.

Toutes les capacités mentionnées contribuent à hauteur de 100% à la sécurité d'approvisionnement. Pour garantir cela, un facteur de réduction (le « facteur de derating ») est défini pour chaque technologie.

Pour la fixation du volume final à contracter, on a également tenu compte de la capacité existante qui sera disponible sur le marché en 2027 mais qui a choisi de ne pas (encore) participer à l'enchère. Au total, 4.937 MW de capacité existante ont opté pour cette possibilité appelée « Opt-Out IN ». Cette capacité ne montre aucune intention de quitter le marché et a été retranchée du volume proposé lors de cette enchère.

Le coût total du CRM pour la période de fourniture 2027-2028 ne peut pas encore être déterminé pour le moment. En 2026 (Y-1) et potentiellement en 2025 (Y-2), des enchères supplémentaires seront organisées pour cette période de fourniture. Ces prochaines enchères permettront d'aligner au mieux le volume à contracter avec les besoins à ce moment et de garantir une participation aussi large que possible de toutes les technologies.

Principes de base du CRM belge

Le CRM offre aux acteurs de marché une indemnisation pour la mise à disposition de leur capacité et non pour la production réelle. C'est en fin de compte le marché qui détermine quel volume est activé. Le soutien financier est nécessaire pour compenser ce qu'on appelle le « missing money ». Il s'agit de la différence entre les coûts réels (comprenant aussi les investissements nécessaires) et ce que le marché peut proposer. Sans soutien financier, il n'y a aucune certitude que la capacité soit disponible au moment où on en a besoin, ce qui pourrait mettre la sécurité d'approvisionnement en péril.

Le rôle d'Elia

Elia organise l'enchère CRM à la demande de la ministre fédérale de l'Énergie, conformément à la loi relative à l'organisation du marché de l'électricité et tel que validé par la Commission européenne. En mai 2022, une période de préqualification a été lancée pour chaque unité de production d'au moins 1 MW de notre pays qui n'entrait en ligne de compte pour aucun autre mécanisme de subside ainsi que pour d'autres technologies comme la gestion de la demande. Les projets préqualifiés ont pu remettre leur offre entre le 18 et le 30 septembre 2023.

D'autres enchères CRM à venir

Afin de garantir la sécurité d'approvisionnement après la sortie partielle du nucléaire, une directive européenne prévoit que des enchères CRM puissent être organisées pendant maximum 10 ans. Plusieurs enchères sont

également prévues dans les années à venir (tant Y-4 que Y-1 et possiblement Y-2). Lors du calcul des volumes futurs, le résultat des enchères précédentes sera toujours pris en compte.

À propos d'Elia Group

Dans le top 5 européen

Elia Group est un acteur clé dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19.349 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord et l'est de l'Allemagne (50Hertz). Elia Group figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau de transport européens. Nous mettons un réseau électrique robuste et fiable à 99,99% au service de la communauté et du bien-être socioéconomique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

Acteur de la transition énergétique

Nous stimulons l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de la société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable à notre réseau. En parallèle, nous optimisons en permanence nos systèmes opérationnels et développons de nouveaux produits de marché afin que de nouveaux acteurs de marché et technologies aient accès à notre réseau, ce qui facilite la transition énergétique.

Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, Elia Group agit dans l'intérêt de la communauté. Nous répondons à la hausse rapide des énergies renouvelables en adaptant constamment notre réseau de transport. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur pour construire le système énergétique de demain.

Ouverture internationale

Outre ses activités de gestionnaire de réseau de transport, Elia Group fournit des services de consultance à des clients internationaux via sa filiale Elia Grid International. Récemment, Elia Group a lancé de nouvelles activités non régulées telles que re.alto, la première plateforme de marché européenne pour l'échange de données liées à l'énergie via des API standardisés dans le domaine de l'énergie, et WindGrid, une filiale qui va poursuivre le développement des activités d'Elia Group à l'étranger, en contribuant à l'expansion des réseaux électriques offshore en Europe et au-delà.

L'entité juridique Elia Group est une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | jean.fassiaux@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV

Boulevard de l'Empereur 20 | Keizerslaan 20 | 1000 Bruxelles | Belgique